Начиная с сентября 2008 года, компания CARCADE Лизинг расширит свой продуктовый портфель новой программой «Дента-лизинг», разработанной специально для стоматологических клиник России. Предметом лизинга программы станет комплектное стоматологическое оборудование, необходимое для оказания лицензированной медицинской деятельности.

Выходу CARCADE Лизинг в новый сегмент лизинговых услуг предшествовал тщательный и подробный анализ стоматологического рынка России. На сегодняшний день в российской стоматологии, где рыночные отношения существуют уже более 15 лет, лизинговые операции только начинают набирать динамику. Специалисты CARCADE Лизинг считают этот рынок перспективным и интересным.

Стоматологический рынок России, объем которого по оценкам Экспертно-консультационного центра «Инвест-Проект» превышает 1,5 млрд долларов, сейчас находится в состоянии стабильности. По данным консалтинговых агентств за 2007г, только на рынке стоматологии Москвы работают 1600 негосударственных стоматологических клиник. Тем не менее, одна из тенденций внешне стабильного рынка - снижение прибыльности бизнеса, за счет роста издержек, возросшая конкуренция и немалый потребительский спрос на более современный спектр услуг. Однако быстро модернизировать мощности могут лишь те клиники, которые имеют достаточно ресурсов.

Стоматологи, участвовавшие в исследованиях компании, единодушно отмечали, что для оснащения или переоснащения даже небольшой клиники необходимы существенные вложения и многие руководители клиник испытали на себе трудности с доступом к источникам финансирования. По мнению специалистов компании CARCADE Лизинг, действенную помощь стоматологам в решении этой задачи окажет лизинг оборудования.

Лизинг - это выгодный и гибкий источник финансирования. Приобретая стоматологическое оборудование в лизинг, клиника получает возможность легально оптимизировать налогооблагаемую базу: вся сумма выплат полностью относится на себестоимость, тем самым уменьшается налог на прибыль. Лизинг позволяет использовать механизм ускоренной амортизации с коэффициентом до трех, за счет чего снижается балансовая стоимость оборудования по отношению к рыночной, оптимизируется налог на имущество. Среди других преимуществ лизинга можно отметить высокую скорость прохождения сделки и доступность получения

финансирования.

Компания CARCADE Лизинг создала простую, удобную и гибкую по цене программу получения оборудования в лизинг. Специалисты постарались максимально упростить проблемы с переоснащением клиникам, работающим на рынке стоматологических услуг, помочь им расширить возможности своего стоматологического бизнеса. В программе компании заложены «мягкие схемы» обслуживания: клиенту достаточно иметь стабильное финансовое состояние и всего 25% средств, чтобы подписать договор лизинга.

В рамках программы CARCADE Лизинг предлагает продукцию ведущих в мире производителей стоматологического оборудования - Hekadental (Дания), Airel (Франция), "Knightsbridge" (Великобритания).

В первое время программа «Дента-лизинг» будет доступна стоматологическим компаниям Москвы, в последствие CARCADE Лизинг планирует запустить программу для стоматологов и в регионах.