

Компания CARCADE Лизинг в июле 2011 года отметила 15-летний юбилей. Основанная в 1996 году, CARCADE росла вместе с рынком лизинга, развивая его, формируя стандарты работы в отрасли.

Учрежденная финансовой группой Getin Holding S.A., CARCADE быстро достигла высокого уровня развития. Уставной капитал компании за 15 лет вырос в 30 раз. Компания ежегодно увеличивает экономические показатели более чем на 50%, обеспечивая при этом баланс динамики роста затрат и прибыльности бизнеса. По данным РА «Эксперт» CARCADE стабильно входит в тройку лидеров российского рынка по лизингу легковых автомобилей. Сегодня в 46 городах России работает 61 представительство CARCADE - это одна из самых крупных филиальных сетей отрасли. Компания заключила свыше 55 000 договоров финансовой аренды, ее клиентами стали 30 000 организаций и индивидуальных предпринимателей.

Высокое качество сервиса изначально являлось главным преимуществом CARCADE, поэтому сегодня более 60% клиентов – постоянные. Отлаженная скорринговая система и 15-летний опыт работы на рынке лизинговых услуг позволяют CARCADE делать лизинг доступнее для основной категории клиентов – представителей малого и среднего бизнеса.

Самой главной оценкой деятельности CARCADE за 15-летний период стали многочисленные поздравления от партнеров, ведущих экспертов рынка, и, конечно, клиентов. «Важной составляющей вашей работы является обеспечение хозяйственно-транспортных структур Министерства обороны Российской Федерации. Желаем всему коллективу дальнейших успехов на благо обеспечения обороноспособности государства, счастья, семейного благополучия и крепкого здоровья!» - говорится в Правительственной телеграмме за подписью председателя Комитета Совета Федерации по обороне и безопасности Виктора Озерова.

Развиваясь и внедряя инновационные решения, компания ориентируется на запросы клиентов. В 2004 году CARCADE впервые вывела на рынок продукт «Лизинг 0%». Совершенствуя индивидуальное обслуживание, в 2007 году CARCADE первой среди

операторов рынка стала использовать технологию «Мобильный офис», получив уникальное преимущество – возможность доставки лизинга в офис клиенту. В 2010 году CARCADE вновь стала новатором отрасли, внедрив систему автоматизированного учета SAP Business Suite. Сегодня на базе данной системы работает уникальный для лизинговых компаний - сервис «Личный кабинет», предоставляющий клиенту возможность в любое время быть в курсе операций по договору и оперативно получать консультации специалистов. CARCADE является автором и пионером внедрения в отрасли большинства технологий: работа с поставщиками, салонами, клиентами, управление кредитными и валютными рисками, снижение просроченной задолженности, разработка совместных продуктов со страховыми компаниями, банками, автодилерами.

По программе Chevrolet-leasing покупатели автомобиля могут получить предложение о финансировании непосредственно в дилерском центре. Для лизингополучателей, которым важны низкие ежемесячные платежи, запущена программа «Лизинг по цене бизнес-ланча». Программа «Лизинг с обратным выкупом» дает возможность ее участникам каждые два года пересаживаться на новый Jaguar или Land Rover, не отвлекая средства из бизнеса и не тратя время на реализацию подержанного автомобиля.

Реализуя амбициозные планы формирования финансового холдинга в 2011 году компания приобрела контрольный пакет акций «Кубаньбанка», чтобы клиенты CARCADE могли получать кредитные и лизинговые услуги у одного провайдера. Для поставщиков CARCADE может стать универсальным партнером, позволяющим увеличивать продажи за счет финансирования сделок и получения кредитов на развитие дилерских центров.

К празднованию своего 15-летия один из первых лизинговых операторов России подошел с традиционной заботой о клиенте, создав «коллекцию» новых акций – новых подарков. Участники программы «15 месяцев беспроцентного лизинга» имеют возможность приобрести автомобили популярных марок по цене автосалона, получая выгоды финансовой аренды и гарантированно высококачественный сервис CARCADE. В августе и сентябре стартуют акции для клиентов «ASSISTANT - в подарок» и «15 дней счастья».

Генеральный директор CARCADE Лизинг Лариса Власова: «CARCADE 15 лет. Много это или мало? Много – говоря о российском рынке лизинговых услуг. Мало – если учитывать потенциал компании. Подводя итоги работы, мы увидели, что CARCADE развивалась в 10 раз быстрее рынка и всегда была на шаг впереди, задавая стандарты

качества». Залогом успешного развития компании

Лариса Власова

считает команду профессиональных управленцев и талантливых сотрудников, налаженные отношения с партнерами, развитую сеть продаж, конкурентов, которые стимулируют находить лучшие решения, западную культуру управления, и главное – доверие клиентов.

Лариса Власова: «CARCADE была и остается компанией, для которой интересы клиента всегда на первом месте. Время показало, что эта стратегия самая верная для лидера рынка. Наш юбилей символичен, поскольку 15 лет – время активного развития и роста. Имея богатое прошлое и яркое настоящее, мы уверенно смотрим в будущее. Впереди – хорошие события!»